



Wir bei der ELWA arbeiten mit unseren Technologien und selbst gefertigten Produkten an der dringend erforderlichen Umsetzung der Dekarbonisierung in Industrieunternehmen. Als einer der weltweit führenden Spezialisten zur elektrischen Erwärmung von Fluiden in industriellen Anwendungen möchten wir einen Beitrag leisten zum nachhaltigen Umdenken. Wir sind stolz auf diesen Beitrag und jedes umgesetzte Projekt und stehen selbstbewusst hinter unserem Produktportfolio. Die Herausforderung bei unseren Kunden thermische Prozesse von fossilen Energieträgern auf die elektrische Beheizung umzustellen treibt uns an und verbindet unsere Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter mit unserer nachhaltigen Mission.

Wir würden uns freuen, Sie für unsere Mission der Dekarbonisierung gewinnen zu können.

Wir suchen Sie als:

Vertriebsingenieur (m/w/d)

Diese Aufgaben erwarten Sie:

- Sie sind der erste Ansprechpartner für unsere Industrie-Neukunden und -Bestandskunden und führen jeweils erste Bedarfsgespräche
- Sie analysieren die Bedarfe und die Integrierbarkeit der ELWA-Technologien in die Anlagen der Kunden
- Sie beraten sowohl selbstständig, als auch in Rücksprache mit der Engineering-Abteilung der ELWA
- Sie erstellen hieraus jeweils individuelle kundenspezifische Angebote
- Sie organisieren ihre eigene Kundenakquise und Kundenbesuche im DACH-Gebiet
- In der Kundenkommunikation übernehmen Sie die Koordination der Prozesse und Termine vom Auftragseingang bis zur Auslieferung in Zusammenarbeit mit der Engineering-Abteilung und dem Vertriebsinnendienst

Folgendes bringen Sie mit:

- Abgeschlossenes technisches und wissenschaftliches Studium oder eine vergleichbare Ausbildung
- Verständnis für Industrieunternehmen und Anlagenbau
- Kenntnisse der Elektrotechnik und zu thermischen Prozessen, gerne tiefgehendes Interesse
- Berufserfahrung im Vertrieb erklärungsbedürftiger technischer Produkte
- Eigenmotivation und Selbstverantwortung im Umgang mit Kunden
- Idealerweise Erfahrung mit projektbasierten Kundenaufträgen

Das bieten wir Ihnen an:

- 30 Tage Urlaub
- Gleitzeit mit Überstundenausgleich
- Remote-Arbeit mit regelmäßiger Präsenz am Standort
- Freiwillige betriebliche Altersvorsorge und Zuschuss über das gesetzliche Mindestmaß hinaus
- Benefit-Einkaufskarte mit monatlichem Guthaben
- Kantinen-Mittagessen
- Kindergartenzuschuss
- Eine unbefristete Festanstellung

Wir freuen uns sehr darauf, Sie kennenzulernen!

Senden Sie uns Ihren Lebenslauf an **bewerbung@elwa.com** oder lassen Sie uns einfach Ihre Telefonnummer und Ihren Namen zukommen. Wir rufen Sie dann zurück!

Ihre Ansprechpartnerin: Samia Schlecht – **Personalabteilung** – **Telefon: 08141-22866-34**