



ELWA ist einer der weltweit führenden Spezialisten zur elektrischen Erwärmung von Fluiden in industriellen Anwendungen. Als ein in Maisach ansässiges Familienunternehmen liefern wir mit unseren Anlagen eine Schlüsseltechnologie zur dringend erforderlichen Umsetzung der Dekarbonisierung in der Industrie. Wir setzen die Projekte um, bei denen andere passen müssen und haben es uns zur Herausforderung gemacht, möglichst viele thermische Prozesse, die momentan noch mit fossilen Energieträgern bedient werden auf elektrische Beheizung umzustellen. Wir haben noch viele Ideen in diesem Bereich und wollen diese zügig zu marktreifen Konzepten weiterentwickeln.

Wir würden uns freuen, Sie für unsere Mission der Dekarbonisierung gewinnen zu können als

### **Vertriebsingenieur (m/w/d)**

Unsere Kunden sind Top-Unternehmen der Industrie, die entsprechend professionell beraten und betreut werden müssen. Sie verfügen über solide Kenntnisse der Elektrotechnik – sie wissen wie elektrische Leistungen im Niederspannungsbereich geschaltet werden. Fast alle unsere Geräte sind mit programmierbaren Reglern oder SPS ausgestattet – um unsere Kunden überzeugend beraten zu können, bringen Sie hier ausreichende Kenntnisse mit. Da wir unseren Kunden Lösungen für Ihre thermischen Prozesse bieten, müssen Sie wissen, wie Pumpen, Regelventile und Wärmetauscher/-erzeuger richtig dimensioniert und eingesetzt werden.

So können Sie bereits im Erstgespräch die industriellen Prozesse unserer Kunden verstehen und die richtigen Fragen stellen, um anschließend ein überzeugendes Lösungskonzept zu entwickeln. Wir überzeugen unsere Kunden nicht mit niedrigen Preisen, sondern mit Kompetenz und Schnelligkeit. Sie müssen die erforderliche Lösungskompetenz entweder mitbringen oder sehr sicher wissen, dass Sie sich diese in kürzester Zeit aneignen können.

Wir wollen einen wichtigen Beitrag zur Dekarbonisierung leisten und die Firma und Ihre Produkte stetig weiterentwickeln. Durch eine Mitarbeit in unserem Unternehmen bietet sich Ihnen die Gelegenheit, eine anspruchsvolle, sinnvolle und zukunftsorientierte Tätigkeit auszuführen. Das geht nicht (nur) vom Telefon aus. Sie sollten Interesse daran mitbringen, unsere Kunden zu besuchen und in enger Zusammenarbeit mit Ihren Kontakten Projekte erfolgreich zu gewinnen und umzusetzen.

## Ihre Aufgaben sind:

- Marktanalysen und Neukundengewinnung
- Angebotserstellung und -verfolgung
- Professionelle technische Beratung der Interessenten / Kunden
- Anfragen an Unterlieferanten
- Projektleitung

## Sie erfüllen folgende fachliche Voraussetzungen:

- Abgeschlossenes Studium Fachrichtung Elektrotechnik / Verfahrenstechnik oder vergleichbare Qualifikation
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kundenorientiertes Verhalten sowie Verhandlungsgeschick
- Teamfähigkeit, kosten- und zielorientiertes Handeln
- Berufserfahrung mit vergleichbaren Aufgaben

## Das bieten wir Ihnen an:

- viel Gestaltungsspielraum
- eine unbefristete Festanstellung
- flexible Arbeitszeiten
- eine interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position
- eine flache Hierarchie mit kurzen Entscheidungswegen
- leistungsgerechte Vergütung

Wir freuen uns sehr darauf, Sie kennenzulernen! Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail an [bewerbung@elwa.com](mailto:bewerbung@elwa.com).