

ELWA ist einer der weltweit führenden Spezialisten zur Erwärmung von Fluiden in der Schiffs-, Kraftwerks-, und Stahlindustrie. Als ein in Maisach ansässiges Familienunternehmen setzen wir sowohl Maßstäbe im Anlagenbau als auch im Bereich Erneuerbare Energien, wo wir mit unseren Power-to-Heat Systemen zur nachhaltigen Veränderung der Energieversorgung beitragen. Unsere Mitarbeiter entwickeln für unsere namhaften, global tätigen Kunden die besten Lösungen – die oft über Standardlösungen hinausgehen – und sind damit unser wichtigster Erfolgsfaktor. Wir geben Höchstleistung nicht nur für unsere Kunden, sondern auch für die Zufriedenheit unserer Mitarbeiter. Eine Kultur des Miteinanders, der Kommunikation, der Offenheit und der stetigen Weiterentwicklung liegt uns am Herzen.

Werden auch Sie Teil des Erfolgs als

Mitarbeiter technischer Vertrieb (m/w/d) im Innendienst

Die Sicherstellung der Zufriedenheit unserer Kunden ist das oberste Ziel. Wir suchen Sie, eine charakterstarke Persönlichkeit mit Durchsetzungskraft im Umgang mit Kunden und Kollegen. Sie wachsen in unserem Team an innovativen Aufgaben und haben keine Angst vor eigenverantwortlichem Handeln.

Ihre Aufgaben sind:

- Sie sind für unsere Kunden der erste Ansprechpartner und technischer Berater für deren individuelle Anforderungen und Wünsche
- Sie verantworten die Entwicklung kundenspezifischer Lösungen und Erstellen die entsprechenden Lastenhefte
- Sie erarbeiten individuelle wettbewerbsfähige Angebote
- Sie sind verantwortlich für die Kommunikation zwischen den Kunden und unseren Fachbereichen vom Auftragseingang bis zur Auslieferung

Ihre Stärken liegen insbesondere darin, dass Sie:

- ausgeprägte analytische Fähigkeiten sowie ein hohes Verantwortungs-, Termin- sowie Kostenbewusstsein haben
- in Lösungen und Ergebnissen denken
- eigeninitiativ, selbständig, sorgfältig, zuverlässig und strukturiert agieren
- souverän und sicher auftreten, verhandeln und präsentieren
- gerne im Team arbeiten und zum Erfolg des großen Ganzen beitragen wollen

Sie erfüllen folgende Voraussetzungen:

- abgeschlossenes technisch/wissenschaftliches Studium oder staatlich geprüfter Techniker
- mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im technischen Vertrieb
- verhandlungssicheres Deutsch, sehr gute Englischkenntnisse
- Erfahrung mit ERP-Systemen, sowie der sichere Umgang mit Microsoft Office sind für Sie selbstverständlich
- Bereitschaft zu gelegentlichen Dienstreisen

Das bieten wir Ihnen:

- eine unbefristete Festanstellung
- eine interessante, abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position
- eine flache Hierarchie mit kurzen Entscheidungswegen

Wir freuen uns sehr darauf, Sie kennenzulernen! Bitte senden Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per Mail an die Adresse bewerbung@elwa.com.